

Geld allein genügt nicht

KNOW-HOW. Die Geschäftsidee des Jungunternehmers ist vielversprechend, er hat das Fachwissen für das neue Produkt im Kopf: Benötigt wird nun Kapital, um aus der Innovation auch einen Verkaufsschlager zu machen. Doch Geld allein genügt nicht.



ZU EINEM UNTERNEHMEN gehören auch Buchhaltung, Vertrieb und Marketing. „Diese Funktionen sind ein Muss – unabhängig von der Qualität des Produkts. Doch Firmengründer machen sich darüber zunächst oft wenig Gedanken“, weiß Martin Proba, Geschäftsbereichsleiter Unternehmensförderung und Starthilfe der IHK Darmstadt.

Service aus einer Hand

Serviceleistungen und das nötige Unternehmer-Know-how aus einer Hand bieten kommerzielle Dienstleister wie etwa die Sitewards GmbH in Darmstadt. Seit zwei Jahren auf dem Markt, greift die Firma jungen Unternehmern unter die Arme und verfolgt damit einen ganzheitlichen Ansatz. „Unsere Firma bietet Venture Support. Das heißt, wir erledigen sämtliche Aufgaben, die für wirtschaftlichen Erfolg notwendig sind, aber von jungen Unternehmern nicht geleistet werden können“, sagt Kshitij Gupta, Geschäftsführer von Sitewards. Venture Support-Geber können einzelne Dienstleistungen oder gleich „alle anderen Abteilungen“ des Unternehmens übernehmen, so der Geschäftsführer. Hinter der Idee des Venture Support steckt eine langfristige Partnerschaft. „Wir werden durch Umsatzbeteiligungen oder Firmenanteile für unsere Arbeit bezahlt, so dass der Kunde zunächst keine Investitionen tätigen muss“, erklärt Gupta das Konzept. „Wir machen Gewinn, wenn unsere Kunden Gewinn machen.“

Einer der großen Vorteile dieser Vorgehensweise sei der Service aus einer Hand. „Beim klassischen Outsourcing wird etwa die Finanzbuchhaltung von einer Firma übernommen, das Marketing von einer anderen, und um die Webseite kümmert sich ein drittes Unternehmen“, so Gupta. „Ein umfassender Full-Service-Dienstleister hat den Überblick über alle Abläufe und kann rechtzeitig informieren und handeln.“ Sitewards ist für das Venture-Support-Konzept soeben mit dem Innovationspreis 2007 ITK der Initiative Mittelstand ausgezeichnet worden.

Kshitij Gupta, Sitewards GmbH, bietet mit Venture Support einen ganzheitlichen Ansatz.

Kapital, Know-how und Kontakte

Einen etwas anderen Ansatz verfolgen die Business Angels FrankfurtRheinMain e.V. (BA-FRM). Das Netzwerk hat zum Ziel, junge Start-ups und Wachstumsunternehmen mit engagierten Privatinvestoren zusammenzuführen – den Business Angels. Sie begleiten diese Gründerfirmen bei ihren ersten Schritten in die Selbstständigkeit mit Kapital, Know-how und ihren wertvollen Kontakten. „Die zukunftsweisenden Ideen dieser jungen Unternehmen bergen oft großes Potenzial für künftiges Wirtschaftswachstum und für neue Arbeitsplätze“, sagt Wolfgang Bühner. Er ist Mitglied des Vorstands der Business Angles und ehemaliger Geschäftsführer des Vertriebs der Stihl Deutschland GmbH, Dieburg. „Wenn für Banken das Risiko zu groß und für Beteiligungsgesellschaften der Kapitalbedarf zu gering ist, können die ‚Engel‘ diese Lücke schließen.“

Der Verein wurde 2000 gegründet und hat mehr als 80 Mitglieder. Neben einigen Institutionen finden sich darunter über 60 Business Angels. Junge Start-ups und Wachstumsunternehmen finden Bewerbungsunterlagen direkt auf der Homepage. „Aus mehreren hundert Anfragen pro Jahr ergeben sich etwa 60 bis 70 konkrete Bewerbungen“, erläutert Bühner. „Die Mitglieder entscheiden jeweils selbst, ob sie das Projekt unterstützen.“ Ihr Lohn ist eine Beteiligung am Unternehmenserfolg.

Stark mit Partnern

„Wir arbeiten natürlich eng mit anderen Institutionen zusammen“, erklärt Wolfgang Bühner. Zu den wichtigsten Partnern gehören neben der IHK Frankfurt am Main und der IHK Darmstadt weitere IHKS aus der Rhein-Main-Region, die Hessen Agentur sowie die Wirtschaftsförderung Frankfurt GmbH und die Wirtschaftsförderung Region Frankfurt Rhein-Main. • rfw

Information

Sitewards GmbH, Kshitij Gupta, Geschäftsführer,
Pallaswiesenstraße 63, 64293 Darmstadt,
Telefon: 06151 3964-700, E-Mail: mail@sitewards.com

Business Angels FrankfurtRheinMain e.V., Börsenplatz 4,
60313 Frankfurt am Main, Telefon: 069 2197-1591,
E-Mail: info@ba-frm.de



go.factoring.frankfurt AG

Factoring!

Der schnellste Weg zu sicherem Geld!

Sie sind es leid auf Ihr Geld zu warten und kostbare Arbeitszeit für die Betreuung einzusetzen?

Konzentrieren Sie sich auf Ihr Produkt und Ihre Dienstleistung – wir schaffen **Liquidität** und somit **Freiräume**.

Weitere Effekte:

- Ausnutzung von Skonto
- Entlastung der Buchhaltung durch kompetentes Debitorenmanagement sowie Übernahme des Mahnwesens
- Optimierung der Bilanzstruktur
- Verbesserung des Ratings bei der Bank
- Schutz vor Forderungsausfällen

Bundesweit und branchenübergreifend, mit Ausnahme des Baugewerbes.

Kommen Sie auf uns zu, wir beraten Sie und zeigen Ihnen den sicheren & schnellsten Weg zu Ihrem Geld.

go.factoring.frankfurt AG

Lindleystraße 14 • 60314 Frankfurt am Main

Telefon 069 / 43 05 16 0 • Telefax 069 / 43 05 16 16

E-Mail: info@go-factoring-frankfurt.de



Express Transport GmbH

Nationale und Internationale Kurierdienste

- Europaweite Expressgüter
- Direkte Zustellungen über Nacht
- Onboardkurier Weltweit

Ganz in Ihrer Nähe

Tel: +49 6201 901040

MACHT LUST AUF LAST.

Der CITROËN Berlingo. Wir machen's einfach.



CITROËN BERLINGO → ab € 8.900,- zzgl. MwSt.

Der CITROËN BERLINGO vergrößert Ihr Unternehmen, ohne dass die Konkurrenz es merkt. Außen kompakt, innen gefräßig, schluckt sein Laderaum bei 1,7m Länge, 1,43m Breite und 1,2m Höhe eine Nutzlast von bis zu 705 kg. Und die leistungsstarken, aber sparsamen HDi-Motoren bringen Sie und Ihre Vorhaben immer zuverlässig ans Ziel.

CITROËN empfiehlt TOTAL

Immer ein gutes Gefühl



DARMSTADT
Heidelberger Straße 191
Telefon: 0 61 51 / 95 10 90
www.citroen-haeusler.de

Ihr
Nutzfahrzeugprofil

www.citroen.de

CITROËN



NICHTS BEWEGT SIE WIE EIN CITROËN